

5 dicas para vendas online neste Natal

Página 6

Dicas Criativas para aumentar suas vendas neste Natal

Página 6

Editorial

Um "plano" perfeito para fechar 2013

Página 2

Chegada do Bom Velhinho no Comércio de Barretos marca início das festividades natalinas do centro



Página 4

Acib e Santa Casa Saúde firmam Plano de Saúde Especial



www.freedigitalphotos.net

Um Plano de Saúde na medida de sua empresa e de seus funcionários à partir de **R\$48,00** mensais



O NATAL EXISTE

Promoção de Natal no Comércio de Barretos
De 4 de Novembro a 31 de Dezembro de 2013
Sorteio Dia 17 De Janeiro De 2014

- 1 MOTO para a Empresa
- 1 MOTO para Zona Norte
- 1 MOTO para Zona Sul
- 1 MOTO para Zona Leste
- 1 MOTO para Zona Oeste
- 2 MOTOS Área Central
- 1 MOTO para Zona Sul

E ESSA MOTO SERÁ SORTEADA PARA O FUNCIONÁRIO

1 NOVO UNO

CUPOM GRÁTIS



Compra, Venda, Locação e Administração de Imóveis

IMOBILIÁRIA
ROCA

Realizando seu sonho de morar bem

RUA 26 ESQUINA AV. 31, FONE 3322-6355

www.imobiliariaroca.com.br roca@barretos.com.br

Uma fórmula
de absoluta segurança

tecnologia | precisão | qualidade

Preserve o cuidado que o médico teve
ao prescrever sua receita.

VISA

Uma empresa do



ACÁCIA
manipulação de fórmulas
& homeopatia

Desejamos a todos
Boas Festas

PONTO DE VISTA



Roberta de Andrade Nogueira - Hotel ibis Barretos

Roberta de Andrade Nogueira, nascida em Barretos, formada em Turismo pela PUC-Campinas, com Especialização em Business Law pelo Ibmecc e Redes Sociais aplicadas aos negócios pela Faap, atualmente é Gerente Geral do Hotel ibis Barretos.

Logo que se formou trabalhou no departamento de Turismo de "Os Independentes", por cerca de 2 anos, e então foi trabalhar como assistente de eventos no Dayrell Hotel em Belo Horizonte, um hotel de luxo com um dos maiores espaços de eventos em hotéis no Brasil. Em 2003 entrou para o grupo Accor na unidade Ibis de Betim - MG, neste mesmo período na Accor, passou também pelas unidades ibis Belo Horizonte Liberdade, ibis São Paulo Expo e ibis São José do Rio Preto. Em 2006 assumiu a gerência de recepção no flat Araucária Plaza em Ribeirão Preto e no ano seguinte a gerência do Arco Hotel Express também em Ribeirão Preto. "E no início de 2013 tive o prazer de voltar a Barretos assumindo a gerência geral da unidade ibis da cidade", conta.

A marca ibis pertence ao Grupo francês Accor. Somente no Brasil são mais de 80 unidades e em breve serão 1000 unidades em todo mundo. No plano de expansão do Grupo a previsão é de 299 unidades na América Latina até 2019. "Segundo o Sr. Franck Pruvost, francês que responde pela Diretoria de Operações da família Ibis na América Latina, o projeto do ibis Barretos existia há mais de 10 anos, poderíamos ter sido então uma das primeiras unidades ibis do Brasil. Mas, na época não encontramos parceiros que acreditassem e investissem no projeto. Com a expansão da rede e o desenvolvimento de franquias da marca o Sr. Antônio Souza Maria da CSM (Construtora Souza Maria), foi quem acreditou na marca e na cidade, trazendo um ibis para Barretos", conta a Gerente.

"A abertura do hotel em Barretos é porque acreditamos que as pessoas que vem a Barretos merecem encontrar um hotel que ofereça 'Bem-estar pelo melhor preço'", acrescenta Roberta.

O Hotel ibis Barretos conta com 76 apartamentos, sendo eles, com cama de casal, cama de solteiro, com cama extra para crianças de até 12 anos e apartamentos adaptados para portadores de necessidades especiais. Hoje a empresa gera 16 empregos diretos.

São apartamento com ar condicionado split (frio e quente), TV tela plana com canais a cabo, bancada de trabalho, frigobar disponível para abastecimento, secador de cabelos no banheiro, wi-fi gratuita em todo o hotel. Além do serviço de café da manhã disponível das 04h00 as 12h00, bar 24 horas com pratos rápidos e lanches, lavanderia, sala de passar, cofre, business corner e estacionamento.

A rede ibis tem como diferencial o cuidadoso trabalho no controle da qualidade dos serviços, com certificação ISO 9001 e 14001. Outro grande diferencial é o Contrato de Satisfação 15 minutos, que será implantando na unidade de Barretos agora no mês de dezembro/2013. "Pelo contrato temos 15 minutos para resolver qualquer problema em relação aos serviços oferecidos pelo hotel. Caso não seja resolvido em 15 minutos o hóspede é nosso convidado e o serviço é por nossa conta" explica a Gerente.

É feito um rígido controle de higiene e bacteriológico, através de treinamento constante de boas práticas na manipulação de alimentos, auditorias e análises bacteriológicas feitas por grandes laboratórios.

Para Roberta, Barretos está no caminho certo, "Como barretense que ficou muitos anos longe da cidade fico feliz com o progresso e desenvolvimento econômico que a cidade vem obtendo. Obviamente ainda há muito que prosperar, pois a população merece encontrar uma oferta maior e melhor de produtos e serviços. Acredito ser importante destacar o fantástico trabalho feito pela Fundação PIO XII que faz com que a cidade do Rodeio passe também a ser conhecida pela excelência em tratamentos contra o câncer. A presença da Fundação PIO XII bem como do Ircad faz com que a cidade se movimente, gerando empregos e receita durante todo o ano e não apenas esporadicamente em períodos de eventos turísticos. Como bacharel de turismo também me alegro a presença do curso de gestão de turismo e gestão de eventos no Instituto Federal e o curso de gastronomia na FEB. Com o aperfeiçoamento da mão de obra envolvida no turismo seguimos um caminho de prestação de serviço com qualificação" explica.

"A rede Accor representada pela marca ibis em Barretos fica imensamente feliz em trazer seus serviços a cidade. Acreditamos que uma marca hoteleira internacional vem agregar ainda mais valor a oferta de serviços disponível na cidade. Esperamos receber em nossa unidade não só os visitantes que Barretos recebe mas também os barretenses que queiram aproveitar de um hotel moderno e com melhor preço", finaliza Roberta.

O Hotel ibis Barretos fica na Avenida dos Maçons, 405. Telefone 17.3312-8282, e-mail: h8135-re@accor.com.br.



Editorial



Um "plano" perfeito para fechar 2013

A ACIB chega ao final de 2013 com várias realizações que foram executadas durante o ano todo, que, graças ao trabalho e dedicação de todos os diretores, significaram conquistas e evolução para a classe comercial e empresarial de nossa cidade, bem como na valorização dos nossos amigos e consumidores, que são nosso alvo principal.

Foram várias promoções que agitaram nosso comércio, levaram os consumidores às empresas, além de sorteio de valiosos prêmios nas promoções que foram realizadas, que será encerrada neste Natal, com o sorteio de motocicletas e um carro entre os cupons de todas as promoções que realizamos.

Mas para fechar 2013, conquistamos o que pode ser considerado como um dos mais importantes benefícios para os empresários, os colaboradores e dependentes.

A ACIB firmou um convênio com o Plano Santa Casa Saúde, que permite que todos possam contar com um plano de saúde de altíssimo nível.

Trata-se de um convênio diferenciado apenas nos valores das mensalidades, mas com o mesmo padrão de atendimento.

O convênio tem uma mensalidade reduzida, cobrindo as consultas médicas, com uma pequena co-participação, e exames laboratoriais. Em caso de emergência, o paciente será atendido no Pronto Atendimento da Santa Casa Saúde.

Com certeza, trata-se de um plano de saúde perfeito para encerrar 2013 com chave de ouro.

Todos sabem que a saúde é o maior bem que temos. E para garantir a saúde de todos, empresários e colaboradores, incluindo os dependentes, é que a ACIB presta mais esse serviço às classes comercial e industrial, sem esquecer a importância de seus colaboradores e familiares.

Não percam essa oportunidade. Procurem a ACIB ou o Grupo Santa Casa Saúde para mais informações.

André Luís Peroni Ângelo
Presidente

EXPEDIENTE

André Luís Peroni Ângelo

Presidente

Marco Aurélio Domingues
2º Vice-Presidente

Giovane Barroti
3º Vice-Presidente

José Luiz da Silva
1º Tesoureiro

Roberto Arutim
1º Vice-presidente

Diretores

Luiz Carlos Silva, Antônio Carlos Dal Porto, Reginaldo Humberto Queiroz

Conselho Consultivo

José Marcelo Abrão Miziara, Benedito Habib Jajah, Laerte Henrique Chiqueto, Carlos Orestes Pereira, João Carlos Ribeiro, Renato Peghim, Sérgio Murad Carneiro Filho, Paulo Sérgio Soprano, Carlos Henrique Nunes, Orlando Carlos Carvalho, José Carlos Dalbo, Caio Lemos Miziara, Luiz Carlos Silva Junior, José Francisco Alves Junior, Edson Tahashi Abe, Odair de Moura e Silva

Diretorias

José Eduardo Anibal
Diretor Departamento e Indústria

João Bosco de Oliveira
Diretor Departamento e Indústria

José Jesus Aparecido Faria
Diretor Departamento e Indústria

Roberto Esteves
Diretor Departamento Comércio

Fernando H. Tomé de Oliveira
Diretor Departamento Comércio

Renato Cardoso Serradela
Telles
Diretor Departamento Comércio

José Carlos Abrão Miziara
2º Tesoureiro

Rodrigo Sanches de Oliveira
1º Secretário

Domingos Sávio S. de F. Baston
2º Secretário

Luiz Carlos Almado
Diretor Departamento Serviços

Marco Antonio Duarte Froner
Diretor Departamento Serviços

Chade Rezek Neto
Diretor Departamento Serviços

JORNAL DA ACIB

Diretor Responsável: José Carlos Firmino da Silva
Jornalista Responsável: José Renato Alves Pereira Mtb 24.492
Redação: Camila Marçal Vieira Souto
Diagramação: Camila Marçal Vieira Souto
Fotolitos e Impressão: Gráfica Nova Era

Publicação Oficial da Associação Comercial e Industrial de Barretos-ACIB

Os artigos assinados são de inteira responsabilidade de seus autores, não cabendo nenhuma responsabilidade sobre o Jornal



LELA'S MANIA

CONVENIÊNCIA E VIDEOLOCADORA

***A PRIMEIRA CONVENIÊNCIA DE BARRETOS**

***A PRIMEIRA E ÚNICA LOCADORA DE VÍDEOS E DVD 24 HORAS DA CIDADE!!!**

AV. ENGENHEIRO PECKER C. CAMARGOS, 2230
FONE: 3322-4985



SOS animal

Clínica Veterinária SOS Animal LTDA
Rua 18 esq. 09 nº 2111, 14783-248
Telefone: (17) 3322-5362
Barretos - SP

Gráfica União

52 ANOS DE BONS SERVIÇOS

Convites de Casamento | Cartões de Visita e Boas Festas | Cartões Coloridos | Cartazes | Impressos Fiscais | Carimbos de Borracha

Fone/Fax 3322-1574

g.uniao@globocom.br

IMPRESSOS OFF-SET | RAPIDEZ

Rua 20 nº. 416 - Avenidas 25 e 27



VIASA

Sempre oferecendo conforto e segurança aos usuários

Concessionária do Transporte Coletivo de Barretos

Rua João Machado de Barros, 1151
Tel. 17 3332 4377 - Barretos - SP
www.viasa.com.br



Internet via rádio de qualidade!

ACEITAMOS CARTÕES: VISA, MasterCard, American Express

BARRETOS/SP Rua 18 nº 1124 | Centro
17. 3321.0030

COLINA/SP Rua Manoel P. Fernandes nº 370 Centro
17. 3341.9530

www.netbarretos.com.br

Provedor Autorizado pelo ANATEL

CARTÃO FIDELIDADE

www.arlete.com.br

SE JÁ É BOM SER NOSSO CLIENTE AGORA VAI FICAR AINDA MELHOR!

Arlete Magazine, Arlete Boutique, Nova Arlete, Arlete no shopping, biabelamore, 33M BIABELAMORE

Siga-nos nas Redes Sociais e Fique Sabendo das Novidades



PURICAMPO

AGROPECUÁRIA - PET SHOP - BANHO E TOSA



Disk Rações

(17) 3322.1335

Rua 30 nº 559_A
Em Frente a Prefeitura



ORGANIZAÇÃO ALFA

(17) 3322-2755
www.alfabarretos.com.br

aqui é mais fácil

. IMOBILIÁRIA . DESPACHANTE . CONTABILIDADE

Rua 32 nº 1.252 (Av. 19x21)

EQUIPE TURBINA



Contatos: 3322-0096 | 8123-2113 | ID 120*44196



Clínica Veterinária | Banho e Tosa

Hotel p/ cães e gatos | Petshop

Farmácia | Pet-táxi

Avenida 9 esq. Rua 4
(17) 3322-3668 | 3043-6789

ACIB abre espaços para a divulgação de empresas no calçadão

O Centro é monitorado 24 horas por 10 câmeras, em 6 locais distintos. A ACIB abre espaços para peças publicitárias nos postes de sustentação das câmeras, onde qualquer empresa associada ou não da ACIB, pode colocar sua empresa em destaque no calçadão, através da publicidade nos luminosos.

Os espaços disponíveis estão nos seguintes locais: Av. 23 com Rua 22; Av. 17 com Rua 20; Av. 17 com rua 16; Rua 20 com Av. 21; Rua 20 com Av. 19 e Rua 18 com Av. 19. São 4 espaços em cada poste; e a escolha do local e espaço será de acordo com a adesão. A arte fica por conta da empresa, podendo ser alterada e trocada de acordo com o interesse da mesma.

Os empresários também podem divulgar suas empresas, nas lixeiras e nos bicicletários da Acib. Mais informações na ACIB com Magali, pelo telefone 3321-3200 ou através do e-mail: atendimento@acibarretos.com.br

Calendário do Comércio 2014

A ACIB, Sindicato do Comércio Varejista e o Sincomercio já estão estudando as datas de funcionamento do comércio em Barretos para o ano 2014. A Expectativa é que no próximo mês o calendário já esteja completo.

Aconteceu no último dia 5, chegada do Papai Noel no comércio



No último dia 5 de dezembro, aconteceu a Chegada do Papai Noel no comércio de Barretos com percurso pela cidade, distribuindo balas e ao som da fanfarra com a Banda Marcial Giuseppe Carnimeo., em uma parceria entre a ACIB, SINCOMÉRCIO, a



Secretaria de Cultura e o Sebrae.

Ao final da caminhada, o "bom velhinho" permaneceu na Praça Francisco Barreto onde, a fanfarra com 70 músicos voltaram a se apresentar com desfile pelo calçadão, além dos shows com a dupla sensação Gustavo e Guilherme e o talentoso Fernando Tedesco e Banda, aconteceu ainda o desfile das candidatas do concurso Miss Comércio Brasil.

Lei muda transporte de gás de cozinha e água mineral



O transporte de botijões de gás e de galões de água sobre o banco de motocicletas e motonetas ou em acessórios laterais, conhecidos como "cangalhas", está proibido, como determina lei federal 12.009, de 2009. O artigo 12 da lei 12.009 e o

artigo 12 da Resolução 356, do Conselho Nacional de Trânsito (Contran), publicada em 2 de agosto de 2010, estabelecem que "é proibido o transporte de combustíveis, produtos inflamáveis ou tóxicos e de galões nos veículos de que trata este artigo, com exceção de gás de cozinha e de galões contendo água mineral, desde que com o auxílio de side-car, nos termos de regulamentação do Contran. A nova lei esta valendo para fiscalização desde o ano de 2012.

De acordo com a lei, as motocicletas e motonetas que não se enquadrarem na legislação receberão multa de R\$ 179 e os condutores cinco pontos na carteira de habilitação mas, num primeiro momento, não serão apreendidas.

Confira o que diz a legislação sobre o transporte de gás

O equipamento fechado (baú) deve atender aos seguintes limites máximos externos largura: 60 cm, desde que não exceda a distância entre as extremidades internas dos espelhos retrovisores; comprimento: não poderá exceder a extremidade traseira do veículo; e altura: não poderá exceder a 70 cm de sua base central, medida a partir do assento do veículo.

O baú deve conter faixas retrorrefletivas, de maneira a favorecer a visualização do veículo durante sua utilização diurna e noturna. É proibido o transporte de combustíveis inflamáveis ou tóxicos, e de galões nos veículos de que trata a Lei 12.009 de 29 de julho de 2009, com exceção de botijões de gás com capacidade máxima de 13 kg e de galões contendo água mineral, com capacidade máxima de 20 litros, desde que com auxílio de sidecar. Mais informações, procure a Polícia Militar, Secretaria Municipal de Trânsito, Agentes de Trânsito.



COSTA FASCINOSA

8 dias

10X
SEM
JUROS

225,00
REAIS

Inclui transporte rodoviário saindo de Barretos com destino a Santos. À vista R\$ 2.250. Roteiro: Santos/Buenos Aires/Punta Del Este/Santos. Preço por pessoa em cabine dupla interna para saída em 5/7everez.

TUDO POR UMA BOA VIAGEM



CVC Barretos (17) 3321 0320

Rua 14, nº 579 - esquina com avenida 19

CVC North Shopping (17) 3321 2121



(17) 3321-5600



Adquira sua "Honda"

CAIOBÁ - BARRETOS - Rua 20, nº 1375 - Centro - Barretos / SP

* Plano do Consórcio Nacional Honda de POP 100 em 72 meses



Prova Agendada
Processo Seletivo Continuado

ADMINISTRAÇÃO
CIÊNCIAS CONTÁBEIS
DIREITO
ENFERMAGEM
HISTÓRIA
NUTRIÇÃO
SISTEMAS DE INFORMAÇÃO

PROCESSO SELETIVO CONTINUADO
AGENDE A SUA PROVA!

• de 2ª a 6ª feira -
das 14h às 21h.

• Aos Sábados -
das 8h às 11h.



Faculdade Barretos

Informações: 17 . 3321 1200.

Boutique Flowers



As irmãs Camila Santos de Matos e Daniela Otério são proprietárias da Boutique Flowers, que a cada dia vem conquistando mais as mulheres barretenses, com seus produtos diferenciados e de extremo bom gosto.

Camila, que trabalhou por 10

anos no comércio barretense, é apaixonada por moda. Em dezembro de 2011, ela decidiu montar seu próprio negócio, com a ideia inicial de atender algumas clientes e ir ampliando o atendimento, pouco a pouco. Ass, a empresária montou um espaço em sua casa.

Com o passar do tempo, o número de clientes foi crescendo, e para melhor atendê-las, Camila decidiu abrir então sua loja na Avenida 31 nº 1576.

Hoje, a empresa existe há mais de 1 ano, e continua crescendo a todo vapor, conquistando a cada dia mais o gosto das mulheres barretenses, oferecendo preços diferenciados, além de produtos de qualidade, atendimento personalizado, sem contar o bom gosto das irmãs empresárias.

A Flowers é uma loja dedicada ao público feminino, onde você pode encontrar roupas, acessórios, bolsas, perfumes e muitos outros produtos.

As empresárias acreditam em Barretos e no futuro promissor da loja, “Os barretenses gostam sempre de estar bem vestidos, temos muitos clientes na cidade, e também na região. Acreditamos que o mercado da moda em Barretos está sempre se renovando e crescendo a cada dia, recebendo novas lojas e novas empresas”, comentam.

“O comércio de Barretos esta em crescimento constante, os braços do comércio estão por toda a cidade, e isso mostra que todos estão tendo oportunidade e estão colaborando para que Barretos continue se firmando como Polo comercial de compras, atraindo clientes de toda a região, como exemplo minha loja, que é uma empresa “de bairro”, e hoje atrai consumidoras de todos os locais” conta Camila.

“Considero Barretos uma cidade promissora, e com seu crescimento novas oportunidades estão surgindo para todos. Acredito que temos muito a crescer com a cidade e nós barretenses devemos investir em nossos negócios, acreditando no potencial de Barretos” finaliza.

A Flowers fica na Avenida 31 nº 1576 Ruas: 34x36. Telefones: 3325-5544 | 3043-5292. A opções de pagamento são diferenciadas, em até 12x no cartão, 5x no carnê, 6x no cheque ou à vista com 20% de desconto.



UNI-Galeti Barretos



A UNI-Galeti representa duas Universidades conceituadas no Brasil e no exterior: a FISIG Faculdade Internacional Signorelli com sede na cidade do Rio de Janeiro, Bairro Jacarepaguá, com ofertas de 80 cursos de Pós Graduação EAD em todas as áreas. Com qualidade e seriedade a UNI-Galeti oferece aos alunos de Pós Graduação pela FISIG, assessoria personalizada com matrículas diária e fechamento todo dia 05 durante o ano letivo com valores acessíveis.

E também a UAM - Universidade Anhembi Morumbi com sede em São Paulo com ofertas de Graduações, Graduações Tecnológicas com entradas semestrais totalmente online e apenas 1 encontro obrigatório ao final de cada semestre, e também Pós Graduações online, dentre os cursos de graduação ofertados pela ANHEMBI, destacando, a PEDAGOGIA, LETRAS, ADMINISTRAÇÃO, CIÊNCIA CONTÁBEIS, GASTRONOMIA, HOTELARIA, EVENTOS, PROCESSOS GERENCIAS, NEGÓCIOS IMOBILIÁRIOS, dentre outros. As inscrições para o processo seletivo das graduações Anhembi Morumbi estão abertas. O aluno se inscreve, agenda sua prova no polo e posteriormente, sua matrícula, sendo esta antecipada, terá o desconto de 40%, o próximo pagamento será em fevereiro. No final do semestre o aluno agenda suas provas no polo, que será realizada na sala de informática. Durante o curso a gestora do polo estará disponível para orientar e intermediar as dúvidas do aluno.

A UNI-Galeti nasceu de um sonho, da educadora e gestora Rita Galeti, que iniciou sua carreira m Barretos na Escola Estadual Benedito Pereira Cardoso, Escola Estadual Mário Vieira Marcondes, APAE e outras escolas, que ao longo dos anos na sua trajetória de prática pedagógica na área educacional aliou educação continuada, experiência e vivência, numa visão sócio construtivista interacionista, na busca de um “espaço educacional diferenciado” com excelência acadêmica voltado para gestão e assessoria de educação a distância.

Em abril de 2009, UNI-Galeti chegou em Franca/SP. Inicialmente com a oferta de cursos de Pós Graduação EAD, pela FISIG / RJ “Faculdade Internacional Signorelli”. “Instituição de Ensino que orgulhosamente representamos. Com 80 cursos de Pós Graduação EAD, através de metodologias inovadoras, corpo docente com professores mestres e doutores reconhecidos e respeitados na área acadêmica e profissional, sendo todos os cursos reconhecidos pelo MEC”, comenta Rita. Com muita dedicação foram expandindo e atualmente possuem Pólos Regionais em Franca, Ribeirão Preto e Barretos.

O Pólo de Barretos pela Universidade Anhembi Morumbi o contrato foi fechado este ano. “Com muita alegria e orgulho, pois ficamos 20 anos em Franca retomando com atuação na área educacional, ou seja, com o espaço tão sonhado “UNI-GALETI” Gestão & Assessorias em Cursos EAD”, conta a gestora.

“A “UNI-GALETI” aguarda sua visita ao Pólo de Barretos, situado na Av: Profº Roberto Frade Monte, 857. Venha conhecer o nosso trabalho, traga seu (a) filho (a) para dialogarmos e fazer sua escolha. Veja as vantagens em custo benefício de cursos EAD: plataforma com os conteúdos disponíveis 24 horas, vídeos, palestras, atendimento dos coordenadores da plataforma”, convida Rita.

“Escolhemos a cidade de Barretos por estarmos ligado a ela há longos, por ser uma cidade de um povo acolhedor e progressista, que visa seu engrandecimento ampliando seu espaço no cenário do Ensino Nacional. Tiro o chapéu para Barretos”, finaliza a educadora.

» » » SOLUÇÕES EM
Certificação Digital

Qualidade Comprovada | Suporte Técnico | Preço Campeão



ER **VENDSEG**
Certificação Digital

*** Barretos SP. Rua 20 nº 2381 - Avenidas 015 e 017 - Tel.: (17) 3324-2724



Ateliê da Pizza®

A Arte em fazer pizza!

Av. 31 nº 1537 - 34x36 Delivery: 17.3321-2000 | 3322-1067

5 dicas para vendas online neste Natal



O Natal é de longe a data comemorativa mais esperada do ano, tanto por lojistas quanto por consumidores. Também é o período que mais movimentava o faturamento do comércio. No e-commerce, esta realidade não é nada diferente. Para aproveitar parte de todo o potencial dessa data, é necessário prezar na segmentação e excelência das ações digitais.

Mas também, o grande crescimento do comércio online, criou uma concorrência bastante acirrada entre as lojas virtuais e você, que tem a sua, precisa se destacar entre elas.

Veja aqui algumas dicas para incrementar sua loja online e vender ainda mais nesse Natal!

1. Forneça informações claras sobre o produto

No processo de compra virtual, ter informações claras e suficientes do produto é crucial para fazer alguém querer comprá-lo e muitos desistem da compra por não conseguir obter respostas às perguntas mais simples: Quanto custa? Como ele é? É compatível com o que já tenho?

2. Uma boa descrição do produto é fundamental

Deve ser precisa o suficiente para criar a confiança que o consumidor necessita para a decisão de compra. Forneça detalhes que dê uma boa idéia do que ele está comprando. Não use termos que somente quem está acostumado com seu negócio entenderá. Utilize palavras que farão sentido ao público que procura o seu produto.

3. Coloque imagens de qualidade do produto

Inclua imagens que mostram uma visão completa do produto. Lembre-se que em uma loja virtual o cliente não pode tocá-lo, então as imagens devem, na medida do possível, suprir essa falta. Não use imagens apenas como decoração. A resolução deve ser boa o suficiente para mostrar os elementos relevantes do produto.

4. Valores devem estar visíveis e claros

O preço é uma das primeiras informações que o cliente procura e ele deve ser exibido claramente. Não o faça ter trabalho para encontrá-lo. Se o cliente não achar rapidamente as informações sobre os custos, a impressão que ele tem é que algo existe para não se querer mostrar o preço. Além do preço, divulgue também taxas extras (impostos, taxa de entrega) que podem existir.

5. Passe credibilidade, identifique sua loja

Os clientes vão procurar por informações da loja que atestem que ela existe e que é confiável.

Coloque endereço e outras formas de contato além do e-mail. Além disso, comunique as políticas da loja com relação a entrega, meios de pagamento, troca e garantias.

O comprometimento com uma compra online depende muito da confiança que o consumidor adquire na empresa. *blog.locaweb.com.br*

DICAS CRIATIVAS PARA AUMENTAR SUAS VENDAS DE NATAL



É mais uma vez fim de ano! Embora ainda existam algumas semanas até o Natal, os proprietários das empresas (e especialmente, os do setor de varejo) precisam dar uma atenção especial para os meses que antecedem as vendas natalinas. É possível que você leve algumas ideias ao longo de todo ano que vem, mas você precisa garantir que seu negócio se destaque dos outros comércios.

A temporada de vendas é caracterizada por

inúmeras ações que os empresários realizam para melhorar e aumentar suas vendas, além de mostrar alguma forma de recompensa pela lealdade de clientes antigos. Há uma série de dicas que você pode seguir para atingir esses objetivos:

Cartões de natal e calendários natalinos

O envio de um cartão de Natal é uma oportunidade perfeita para fortalecer relacionamento com clientes. Você irá ter um gasto extra em seu orçamento para isso, mas, ao fazê-lo, você estará investindo em uma perspectiva a longo prazo. Pense nisso como uma campanha de marketing, que pode garantir que seus clientes mais fiéis se sintam valorizados e que os clientes que passaram apenas uma vez pelo seu negócios sintam-se encorajados a voltar à sua loja.

Se você quiser enviar cartões de Natal, é claro que você precisa do endereço dos seus clientes e, se possível, saber quem é um cliente mais fiel ou não. Caso você não tenha esses dados, comece a fazer um banco de dados com seus clientes. Peça para que eles preencham um pequeno formulário quando visitarem sua loja, assim você estará criando uma rede de endereçamento, importante para ações de marketing. Em seguida, você pode classificar os melhores clientes e enviar para eles cupons de desconto para incentivar que eles continuem comprando com você.

Algumas dicas para seu cartão de Natal

- Mantenha sua mensagem corporativa no projeto;
- Não basta apenas usar um simples "Feliz Natal e um próspero ano novo". Você deve adaptar o cartão, máximo possível, para cada cliente, individualizando

a mensagem. Por exemplo, digitar um pequeno poema ou um resumo do ano que passaram juntos. Isso cria uma proximidade e permite que você se destaque dos outros cartões de Natal que seus clientes possivelmente irão receber. A internet também pode oferecer inspiração, existem muitos sites onde você pode criar seus próprios cartões e personalizá-los.;

- Enderece seu cartão pelo nome do seu cliente;
- Envie suas ações a tempo, pelo menos de 7 a 10 dias antes da véspera de Natal. (Isso dá a chance dos clientes aparecerem na sua loja antes do dia 24 de Dezembro para comprar alguma coisa).

Apesar das infinitas possibilidades de customização, cartões de Natal ainda são uma prática comum quando se trata de fidelidade do cliente. Se você quer se destacar ainda mais, fazer um calendário natalino é uma maneira inusitada e diferente de fazer seus clientes felizes. Por exemplo, você pode enviar um calendário natalino personalizado com logo e slogan da sua marca.

Lembre-se de enviá-lo no máximo até o final de Novembro, para que faça sentido os seus clientes usá-lo, contando os dias até o natal. Uma ideia ainda mais original é colocar algumas ofertas em cada dia até o Natal. Assim o cliente fica sabendo de novidades diárias da sua loja que você programou especialmente para o mês de Dezembro.

Atividades, diversão e emoção

Para atrair novos clientes, você deve fornecer incentivos para garantir que eles entrem em sua loja e, mais importante, que eles voltem algum dia. Natal é o momento ideal para implementar uma estratégia criativa para impulsionar os negócios, não só durante a temporada, mas no ano seguinte.

Invista na decoração natalina da sua loja, uma árvore bem decorada onde você pode pendurar pequenos presentes e envelopes que seus clientes podem levar depois das compras como brinde.

Em um cabeleireiro, por exemplo, você poderia oferecer um desconto nos cortes de cabelo em janeiro e ano novo, especificando esse tempo. Outra ideia é mudar o ambiente online de sua loja. Troque as capas das suas redes sociais para temas natalinos (sempre seguindo o seu padrão de design) e mude algumas coisas no seu site também.

Conclusão: nunca é cedo demais para começar a pensar no Natal

Quando se trata de compras de Natal, o planejamento nunca pode começar tarde demais. É preciso tempo e consideração para conduzir uma estratégia bem sucedida que sustente suas vendas que antecedem o Natal. Eventos, concursos e cupons de desconto são oportunidades maravilhosas para atrair novos clientes. Cartões de Natal, presentes e calendários também são ótimos para recompensar os clientes pela sua lealdade.

Boas vendas de fim de ano!

blog.payleven.com.br

Fala Diretor



Roberto Arutim
1º Vice-Presidente

A Acib é muito importante para a sociedade civil e empresarial de Barretos, principalmente pelo conagraçamento empresarial, mais ainda assim presta um relevante serviço para a sociedade barretense. Tanto é que já passaram por esta Entidade, grandes nomes e personagens da história de Barretos, com o ilustre Ibraim Martins da Silva. Além deste destaque, a Acib oferece segurança nas vendas e ainda promove o comércio, a indústria e os serviços.

Fala Associado



Antônio Marcos de Oliveira
Proprietário da MP SPORTS

A parceria entre a Associação Comercial e Lojista vem dando certo há muitos anos, mostrando a cada ano que se passa a seriedade da Instituição. Somos muito bem assessorados e recebidos por ela, tudo aquilo que precisamos, eles estão prontos para atender. Os serviços oferecidos pela Acib são de extrema importância para nós empresários. Acredito que as Promoções realizadas, é um ponto de destaque, pois coloca o consumidor mais próximo do lojista.

DADOS TÉCNICOS DA ACIB

EMPRESAS QUE MAIS CONSULTARAM EM NOVEMBRO

LOJAS DE BARRETOS

- UMA ÚNICA LOJA**
- 1 - ARLETE MAGAZINE
 - 2 - BIABELAMORE
 - 3 - BROOKSTORE
 - 4 - A IMPERIAL
 - 5 - ARLETE BOUTIQUE
 - 6 - CASA BARONI
 - 7 - KORPO & KOR
 - 8 - MP SPORTS
 - 9 - ML MODAS
 - 10 - BBM
 - 11 - CAMA DE GATO
 - 12 - 100% VÍDEO
 - 13 - BAZAR JULINHA
 - 14 - LÍDER COMERCIAL
 - 15 - PNEU CENTER
 - 16 - DURVAL AUTO PEÇAS
 - 17 - ÁRUA MODAS
 - 18 - KÁTIA GOUVEIA
 - 19 - NOVAARLETE
 - 20 - OLOJÃO

MAIS DE UMA EMPRESA

- 1 - GRUPO JOIA
- 2 - LAVRADORES
- 3 - ÓTICAS SANTA LUCÍA
- 4 - CISNE
- 5 - DROGADADA

CASA DE CONSTRUÇÃO

- 1 - RIOMAR
- 2 - CONSTRURIBEIRO
- 3 - LOJÃO
- 4 - A CONSTRUTORA
- 5 - CONSTRUAMERICA

IMOBILIÁRIAS

- 1 - RENATO PEGHIM
- 2 - ROCA
- 3 - FLAGUI
- 4 - DEJAIR VICENTE
- 5 - RUBENS BARONI IMÓVEIS

CONCESSIONÁRIAS

- 1 - VOLKS DAHER
- 2 - CANNES PEUGEOT
- 3 - PANORAMA VEÍCULOS
- 4 - FORD CABRERA
- 5 - BAVEP

ENTRADA E SAÍDA DE ASSOCIADOS EM NOVEMBRO

ENTRADAS DE ASSOCIADOS

- 1 - CRISBOMBOM FANTASIAS
- 2 - FÁTIMA FANTASIAS
- 3 - VIDRAÇARIA ISRAEL
- 4 - QUINTAL DA ALEGRIA FESTAS
- 5 - EXPERE EXAMES E PERÍCIAS
- 6 - DRS BRAZIL
- 7 - MULAMBOS CAR
- 8 - MARIARTH
- 9 - SÍTIO SANTA ANTÔNIO
- 10 - ALL PLANT
- 11 - IMPÉRIO EMPREENDIMENTOS

SAÍDAS DE ASSOCIADOS

- 1 - ZUZU BOUTIQUE
- 2 - DROGAMED
- 3 - PAPELARIA COPY BOOK
- 4 - RAFE CONVENIÊNCIA
- 5 - DROGARIA N.S. APARECIDA
- 6 - SELARIA SOUZA
- 7 - PONTO LIVRE
- 8 - VIA SUL MADEIRA
- 9 - MRC INFORMÁTICA

INCLUSÕES NO SPC

Novembro / 2013 528

EXCLUSÕES NO SPC

Novembro / 2013 391

A SUA MELHOR OPÇÃO EM SEGUROS

VENDSEG
Corretora de Seguros



Barretos SP. Rua 20 nº 2381 - Avenidas 015 e 017 - Tel: (17) 3324-2724 - WWW.VENDSEG.COM.BR

Artigos do Dia e Ofertas para toda família

FAÇA SUAS COMPRAS COM O CONFORTO, PRATICIDADE E O ATENDIMENTO QUE VOCÊ MERECE

LOJA 1 Rua 32, Esq. Av. 43 LOJA 3 Rua C-13, 480 / Cristiano Carvalho



Barretos Tem

Plano de Saúde especial para empresários, funcionários e seus dependentes à partir de R\$48,00



No último dia 25 de novembro, diretores da Associação Comercial e Industrial de Barretos, e da Santa Casa Saúde estiveram presentes na sede da ACIB para o lançamento do Plano de Saúde especial.

Preocupados com a situação da Saúde em Barretos, Acib e Santa Casa Saúde, criaram um novo Plano de Saúde, que irá

atender empresários, funcionários e seus dependentes, oferecendo consultas e exames ilimitados, com co-participação do conveniado.

Ao firmar o convênio, a Santa Casa e ACIB buscam democratizar e tornar mais acessível o plano de saúde, trazendo inúmeros benefícios e facilidades, principalmente para funcionários e seus familiares. De acordo com Valdenis Marcio Neves, diretor administrativo da Santa Casa Saúde, além do custo benefício, o novo Plano de Saúde trará aos usuários a mesma qualidade de atendimento Santa Casa Saúde, disponibilizando consultas particulares e exames ilimitados, e atendimento direto no P.A. (pronto atendimento), pagando pela co-participação e pacote a partir de R\$48,00 por funcionário.

“Além da parceria com os empresários, oferecendo facilidades e atendimento de qualidade aos funcionários, a parceria com a ACIB é também muito

importante, pois visa dar um respaldo para alavancar a situação de déficit que se encontra a Santa Casa Saúde”, declara Valdenis.

“A iniciativa da Acib é excelente, as empresas precisam cumprir com sua função social, sendo a saúde uma delas. Parabéns a Santa Casa Saúde, por abrir suas portas e de seus consultórios para receber a população de Barretos, oferecendo atendimento de qualidade e particular, com hora marcada, além de atendimento de emergência no Pronto Atendimento do Hospital”, finaliza o executivo da Acib, José Carlos Firmino.

Empresários e funcionários interessados podem entrar em contato na Santa Casa Saúde, pelo telefone 3321-2556 ou na ACIB pelo 3321-3200.



COMECE O ANO EM GRANDE ESTILO

SENSACIONAL
Show Pirotécnico às 00:00hs
Dois canhões Sky Walker

31 de dezembro à partir das 23h

REVEILLION

DAS ESTRELAS

3 AMBIENTES

Nelson Nascimento e Samba Pop - Praça de Eventos
Luiz Waldo SNOW - Espaço de Lazer
DJ Juninho Osires - Bar da Ilha

Sócios Grátis



Se você ficou sem carro,
a Localiza vai com você.



R\$ **39,90*** + R\$ 0,45 por km rodado
Diária a partir de

Pagamento à vista ou em até 10x sem juros no cartão.**

Em Barretos:
Av. Pedro Vicentini, 90
Tel.: (17) 3324-4900

Em São Sebastião do Paraíso:
Av. Monsenhor Mancini, 1.188
Tel.: (35) 3558-8620



Aluguel de Carros

Reservas 24h:
0800 979 2000
www.localiza.com

Disponível para iPhone
App Store

*Não estão incluídas: taxa (9% ou 10%, dependendo da agência de retirada e/ou de devolução do carro), cobertura de frotas e taxa. Consulte as condições no www.localiza.com. **Cartões de crédito: American Express, Visa, Mastercard, Diners Club International e Elo emitidos no Brasil, exceto cartões Copacabana.

FIND NEW ROADS 

BAVEP, 20 ANOS DEIXANDO AS RUAS BARRETENSES MAIS CHARMOSAS.



www.bavep.com.br

BAVEP 20 ANOS

BARRETOS - Loja I (17) 3321 3100 Av. Pedro Vicentini, 90 | Loja II (17) 3043 6663 Av. Engenheiro Necker Carvalho de Camargo, 2330  www.facebook.com/bavep